Domingo 9 de marzo de 1997 Año 7 - N° 358 El futuro de la tasa en EE.UU.

## **DUDAS EN**

El Buen Inversor, página 6

El indulto de Caro Figueroa

#### PARA LOS **RUBIOS DE OJOS**

Enfoque, página 8





sus necesidades: Bapro, Cuenta Electrónica y Cuenta Pagos

Telebapro, el servicio de banca telefónica habilitado las 24 horas de los 365 días del año

disposición este sistema que agenda sús vencimientos y debita el importe









#### Prestamos al sector privado no financiero por tipo

		E	n millones (en \$ y	u\$s)			Share This
Período	Adelantos en cuenta corriente	Documentos a sola firma	Hipotecarios	Prendarios	Personales	Otros	Total
Abril 1996	8.014	10.903	9.991	3.004	4.968	10.189	47,069
Mayo	8.023	10.938	10.057	3.032	5.045	10.313	47,408
Junio	8.122	10.942	10.147	3.001	5.120	10,366	47.700
Julio	8.168	10.960	10.358	3.022	5.138	10.414	48,080
Agosto	8.074	10.813	10.496	3.047	5.123	10.357	47.911
Setiembre	7.987	10.986	10.613	3.069	5.200	10.279	48.134
Octubre	7.939	11.171	10.665	3.173	5.361	10.150	48,459
Noviembre	7.976	11.359	10.863	3.224	5.507	10.137	49.064
Diciembre	8.182	11.725	10.974	3.280	5.647	10.532	50.340
Enero 1997	7.982	11.480	10.599	3.180	5.506	10.208	48.954

Deuda con bancos locales

### RONTFRAS ADENI

Además de los 15.000 millones de dólares de endeudamiento externo originado en la colocación de títulos o en la toma de préstamos sindicados, las empresas privadas argentinas acumulan un pasivo de aproximadamente 30.000 millones con el sistema financiero local. De acuerdo con las estadísticas de la Asociación de Bancos Argentinos, el total de préstamos (en pesos y en moneda extranjera) al sector privado no financiero ascendió en enero de este año a casi 49.000 millones. Pero parte de ese dinero no tuvo como destino las empresas. De las seis categorías en que se divide la información disponible (ver cuadro), no hay duda de que las líneas de crédito "hipotecario", "prendario" y "personal" no fueron a parar al sector productivo sino a individuos.

exterior en unos 15.000 millones de dólares. La cifra equivale a 18 veces la ganancia de YPF de 1996, y es 23 veces mayor que las utilidades que Telecom y Telefónica obtuvieron en su último ejercicio. Tan importante como el nivel que alcanzaron los pa-sivos externos del sector privado es que a lo largo de 1996 las grandes empresas aceleraron el ritmo de endeudamiento en divisas a través de la colocación de bonos y la toma de prés-tamos sindicados, lo que revela que ha desaparecido el miedo al fantasma devaluatorio que despertó la crisis del tequila.

Alejado ya el temor a los efectos del "tequilazo", las empresas y ban-cos aprovecharon el contexto de abundante liquidez en los mercados financieros internacionales y se en-deudaron en 1996 en 11.150,7 millo-nes de dólares, un 20,1 por ciento más que en 1995. La cifra se asemeja a los 11.140 millones de deuda que, en total, el gobierno argentino contrajo a lo largo de 1996. Parte de aquel monto les sirvió a las compañías para cancelar compromisos captados con anterioridad; en términos netos, el stock de deuda trepó hasta algo más de 15.000 millones, según coincidieron ante Cash varios especialistas.

El mayor endeudamiento en dólares revela la confianza del sector pri-vado acerca del mantenimiento de la convertibilidad y del tipo de cambio. Una eventual devaluación incrementaría ese pasivo medido en pesos e imposibilitaría su repago. Al respecto, el economista Eduardo Curia sos-tiene que "este esquema es asimétrico, porque al financiamiento sólo pueden acceder las grandes empresas, que están dispuestas a correr el peligro de quedar muy expuestas a cualquier alteración del tipo de cam-

#### LOS QUE MAS DEBEN

El sector de electricidad –uno de los más rentables– se ubicó a la ca-beza del ranking de tomadores de fondos durante el año pasado, con 2572,4 millones, que en gran medida utilizaron para financiar el flujo de inver-siones que comprometieron en los contratos de privatización.

bancos, con 1767 millones. La estrategia de estas entidades es tomar dólares mediante la emisión de bonos a una tasa de interés sensiblemente menor a la que después los prestan, ya sea a empresas o al público. A esta triangulación se la conoce como "pa-

(Por David Cufré y Claudio Zlotnik) Las empresas privadas argentinas están endeudadas con el

Un paso más atrás aparecen los

#### Página/12 en Mendoza

Cadetes Chilenos 93 Ciudad - 5500 - Mendoza Tel/fax (061) 371139

Emilio Vera Da Souza

En el tercer escalón figuran las compañías petroleras, con 1403 millones, y en el cuarto las gasíferas, con 1068 millones.

Casi el total del endeudamiento está repartido entre empresas privatizadas obligadas a invertir por contrato, y bancos medianos y grandes. Es de-cir que no se trata de dinero para cubrir desequilibrios y evitar quebrantos, sino que son recursos destinados a afianzar la prosperidad.

En el listado por empresas, Hidro-eléctrica Piedra del Aguila fue la que más se endeudó el año pasado: 980 millones de dólares. Le siguió el Bansud con 747 millones, de los cuales la tercera parte ya fue saldada y otros 205 millones lo serán en el próximo trimestre. Luego está YPF con 655 millones, con los que cubrió parte de los 1000 millones que invirtió a lo largo de 1996. El cuarto lugar es de las dos telefónicas, que en conjunto colocaron bonos y recibieron préstamos por 264,4 millones.

#### Cómo se endeudaron

En 1996 se verificó un cambio en la manera en que las grandes empresas consiguieron los fondos. Contra todos los pronósticos, no aumentaron las emisiones de Obligaciones Negociable (un instrumento tradicional utilizado por las compañías y los bancos para financiarse durante los últimos años): por el contrario, se redujeron de 3319 a 2259 millones de dólares. En cambio, crecieron un 70 por ciento los deno-minados préstamos sindicados (4147 millones), que son otorga-dos por un "club" generalmente formado por bancos extranjeros y algunas grandes entidades lo-

Este tipo de créditos tiene sus ventajas: menores tasas, una mayor elasticidad en los plazos y rapidez de acceso.

Pero a los memoriosos los

préstamos sindicados les provocan aversión, debido a que la deuda se contrae con unos pocos ban-cos, a diferencia de las Obligaciones Negociables, que se colo-can entre un universo muy disperso de prestamistas. No dejan de recordar que una característica saliente de la crisis de la deu-da de los años 80 fue que un puñado de bancos concentraba una porción importante del dinero en uego, lo que les dio un alto poder negociador.

De todas formas, algunos ana-listas de bancos mayoristas señalaron a Cash que las Obligaciones Negociables volverán a lucirse este año, porque los présta-mos sindicados que hasta el año pasado estaban gravados con un 4,2 por ciento sobre la tasa de interés del crédito ahora pagan el 15,2 por ciento.

Los bonos, la otra opción para endeudarse, canalizaron 3743 millones, 200 millones menos que en 1995.



**Andreani Postal Custodiado** 

Andreani Oro 24 hs. - Andar Entrega en el Día.

Y ahora también Andreani Simple, con entregas bajo puerta.



Hidroeléctrica Piedra del Aguila

Millones de dólares

Millones de dólares

Telefónica v Telecom





Millones de dólares

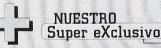
eN la 101.5 sueNan anTEs

lo nuevo de



"Don't Make me Wait"









University of Oxford Diploma in Computing

and Information Systems

Otorgado por La Delegacy of Local Examinations de la Universidad de Oxford

Requisitos de admisión: -Graduados en carreras de no menos de 3 años de duración -Solicitud de admisión -Certificado de estudios -Currículum Vitae. Los aspirantes serán seleccionados y constituirán un grupo reducido con un alto nivel de individualización.

Excelencia en Educación Científico Tecnológica desde 1936



Av. del LIBERTADOR 6796 (1429) Cap. Fed. • Tel.(541) 787-4411 http://www.einstein.com.ar/ort .c-mail: web@diort.recom.edu.ar

# IOLENCI

Las raíces económicas de la brutalidad

## CUANDO EL ESTADO SE VA

(Por Marcelo Matellanes) Casi todas las corrientes historiográficas coinciden en vincular la génesis y evolución del capitalismo con ladel Estado. No obstante, al hablar de Estado se omite su naturaleza, que es la de ser un Estado capitalista. Esto le permitió presentarse como representante del bien común, del bienestar general y, por tanto, como legítimo poseedor del monopolio de la violencia. De esta manera, se velaba su verdadera naturaleza:

la de ser una relación de poder, dominación y violencia. La teoría crítica se ha encargado de develar esta situación: sin Estado, el sistema estallaría en mil pedazos.

Para que el Estado pudiera llevar a cabo esta tarea de "capitalista colectivo ideal", además de reprimir a trabajadores y demandas sociales, era necesario que la ilusión jurídica, humanista e iluminista no fuera destruida. Porque, contrariamente a lo que sostiene cierta izquierda vernácula, el Estado y el capitalismo no son sólo represión: es necesario que expresen legitimidad. El difficil equilibrio entre coerción y consenso es la poción mágica de la reproducción capitalista. Cuando el Estado y la clase burguesa sostienen un modelo de acumulación incluyente, con trabajo y bienes de consumo para las grandes mayorías, la legitimidad está asegura-

mayorías, la legitimidad está asegurada. El período histórico de mayor legitimidad, al menos en el mundo desarrollado, pero con no pocas excepciones subdesarrolladas, fue 1945/1975. O sea, el llamado Estado de bienestar.

De esta forma, la difusión masiva del consumo permite la excepcionalidad de la violencia estatal, fragiliza el movimiento obrero y expande los límites mismos de la acumulación capitalista. Ello con una condición: que todos, pero esencialmente las clases dominantes, acepten que el Estado sea el poseedor excluyente de la trascendencia política y el tribunal de última instancia para dirimir conflictos (intra o interclases).

Aquí comienza otro huevo del nido de la serpiente. A partir de la crisis de

los años setenta, el establishment, el gran capital productivofinanciero y toda la derecha política responsabilizan a los gobiernos en última instancia, al Estado- de esa crisis.

Es a partir de la revolución neoconservadora que los gobiernos, exigidos por intereses cortoplacistas y sectoriales, dejan de cumplir su función histórica respecto del capital como relación social, y comienzan a representar directa, impune y gendarmemente los intereses de grupos. Por eso hemos dicho que la del Estado fue la *primera* privatización.

Como esos grupos no están interesados en la reproducción del sistema sino en la propia, el ataque frontal a los Estados y a los movimientos obreros acabó con la universalidad del consu-

mo masivo y con el monopolio legítimo de la violencia estatal.

En otros términos, se han roto las bases mismas de la legitimidad capitalista, pero contrariamente a lo que señalaba la teoría antes citada, no es el sistema capitalista el que está estallando, sino gran parte de la población mundial. La actual alianza clase política-poder económico cree poder sustituir al viejo Estado, pero lo único que emerge es la violencia. La universalidad del consumo ha sido reemplazada por la de la violencia. Los poderes que ocupan el espacio que deja el Estado son mercenarios, mañosos, delincuentes, genocidas. Por supuesto, quedan otras trascendencias: la fundamentalista, la religiosa, la étnica, la nacionalista, etcétera

Estamos llegando a un Estado *premoderno* de las relaciones sociales, con regímenes laborales dignos del siglo pasado. Cierto es que el estado anterior de co-

toes que el estado anterior de cosas no era una joya. Pero éste devenir es de exterminio. Desempleados, viejos, enfermos, chicos de la calle, marginados; "diferentes" étnicos, sexuales, raciales, religiosos, etcétera.

...Y la cámara fotográfica que podría reflejar estas tendencias continúa sin



(Por Claudio Lozano) En las últimas semanas se difundieron encuestas entre ejecutivos de trasnacionales que indicarian el notable papel que nuestro país ocupa en sus proyectos de inversión. Sin embargo, el análisis de la información que publicó el Ministerio de Economía sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) comprometida para el período 1994/2003

obliga a ser cautelosos.
Señalamos las principales conclusiones que se extraen del trabajo citado. En términos de magnitud, del total de proyectos evaluados, el 76,3 por ciento ya se ejecutó en el período 1994/1996.

Por ende, pasada la euforia privatista, que abriera opciones de rentabilidad sumamente convenientes, el futuro no permite presagiar un comportamiento similar. El monto de inversión previsto para los próximos siete años asciende a U\$\$ 5.851,3 millones. Es decir, un promedio de U\$\$ 835,9 millones por año. Nimio aporte (0.27 por ciento del PBI) de una variable que el paradigma de política económica en vigencia considera crucial para el dinamismo argentino. En realidad, si éste es el comportamiento proyectable de la IED, cabe preguntarse cómo se lograrán tasas de inversión compatibles con niveles de crecimiento significativos, que exigen niveles de inversión superiores al 20 por ciento del PBI.

Un segundo aspecto a señalar es el destino sectorial de la IED. El análisis de la información disponible demuestra que es muy bajo el número de sectores que resultan atractivos para el capital extranjero. En orden de importancia son: telecomunicaciones, automotor, petroquímico, alimentos y bebidas y energía.

Una ligera reseña de la situación de cada sector permite una cierta evaluación del futuro. En el caso de las telecomunicaciones, ya se cubrió el retraso tecnológico que el sector exhibía en telefonía básica. Asimismo, ya se ejecutó parte significativa de la inversión en telefonía celular. Por ende, las futuras inversiones serán sustantivamente menores.

En el sector automotor, la IED está asociada a la instalación de nuevas plantas ligadas con el nuevo esquema de articulación sectorial argentinobrasileño. La dirección de este proceso está gobernada por la trasnacionalización de la industria terminal en el marco del Mercosur. Tan sólo USS 100



## UN POCO DE TEORIA

(Por Enrique M. Martínez) Hoy nos parece útil hacer un alto en los análisis puntuales que se han presentado en esta columna, a fin de consolidar una idea general que sirva a todos los interesados en estos temas para profundizar sus propios razonamientos. La globalización de la economía ha permitido dispersar en diversos países las etapas comprendidas en la cadena productiva de cualquier bien.

Sin embargo, el grueso de los sectos

Sin embargo, el grueso de los sectores pueden dividirse en dos grandes categorías:

a) Aquellos en que el liderazgo de la cadena está del lado de quienes producen. Esto sucede en los automóviles, las computadoras y bienes de mediana yalta tecnología incorporada. Quien retiene los mayores beneficios es quien diseña el producto y el proceso de manufactura, que a la vez ejecuta las etapas claves de la producción. Tanto los proveedores de componentes, como los sistemas de distribución o de venta, quedan subordinados al productor matriz.

triz.

b) Aquellos en que el liderazgo de la cadena está del lado de quienes tienen la organización de ventas. Esto se da en la industria textil, de calzado, de los juguetes y similar, con alto contenido de mano de obra. Empresas como Nike o Benetton no necesitan tener fábrica—en

concreto muchos de ellos no tienen ninguna fábrica. Les basta con tener un sistema de diseño, publicidad y distribución a escala mundial para quedarse con la mayor fracción de la utilidad global de la cadena. El proceso productivo se reparte hasta en cuarenta países, siguiendo estrictamente la búsqueda del bajo costo salarial.

Las empresas que lideran ambas modalidades tienen su sede en los países centrales. A los países periféricos va alguna producción del primer tipo y toda la producción posible del segundo.

da la producción posible del segundo.

En esa asignación hay toda una serie de grados. Las empresas de alta costura buscan proveedores en Italia o Francia. Los fabricantes de remeras ya están instalándose en Vietnam, que es

aún más barato que China.

Ese es el panorama en que debe diseñarse una política industrial para la Argentina, con tres aclaraciones:

Argentina, con tres actaractiones:

1.- Los países que están en vías de lograr superar la dependencia que todo esto implica —o al menos controlarlase fijaron metas de cinco a diez años (como Corea del Sur y Taiwan) y sostuvierón una política de aumento de salarios reales con un desplazamiento de las actividades hacia campos de creciente complejidad y autonomía tecnológica

lógica. 2.- Hay un grupo de países de Asia que se incorporan al sistema global (China, Tailandia, Malasia, Filipinas, Indonesia, Vietnam) pero no tendrán posibilidad de buscar tal autonomía.

3.- No hay ningún país que se inserte exitosamente en esta división del trabajo reduciendo sus salarios. Argentina y Brasil están pujando insólitamente entre sí para bajar los costos laborales de las automotrices que se instalen en cada país. Conseguirán mantener plantas de ensamblado, no plantas de producción de automóviles, pero perderán la posibilidad de un desarrollo autónomo del sector. La alternativa: juntar los esfuerzos de los dos países detrás de un programa como el de Corea del Sur.

Quien quiera pensar por su cuenta en cómo juntar los pedazos debería entender la diferencia entre las cadenas globales con control del productor y con control del vendedor. A continuación, debería considerar las enormes ventajas potenciales –hoy totalmente desaprovechadas– que otorga el contar con tantas materias primas como tiene la Argentina. Con esos elementos, surge con naturalidad una política posible. La seguiremos viendo caso por caso.

Comentarios o aportes a Sáenz Peña 180 (1876) Bernal o al e-mail: Turay@sion.com.

Las raíces económicas de la brutalidad

## STADO SF VA

s las corrientes historiográfione goingidon on singular la gón evolución del capitalismo con la del Estado. No obstante, al hablar de Estado se omite su naturaleza, que es la de ser un Estado capitalista. Esto le permitió presentarse como representante del hien común del hienestar general y nor tanto, como legítimo poseedor del mopopolio de la violencia. De esta manera, se velaba su verdadera naturaleza: la de ser una relación de no-

der, dominación y violencia. La teoría crítica se ha encar-gado de develar esta situación: sin Estado el sistema estallaría en mil pedazos

Para que el Estado pudie ra llevar a cabo esta tarea de "capitalista colectivo ideal" además de reprimir a traba jadores y demandas sociales era necesario que la ilusión jurídica, humanista e ilum nista no fuera destruida. Por que, contrariamente a lo que sostiene cierta izanierda ver nácula, el Estado y el capita lismo no son sólo represión es necesario que expresen le gitimidad. El difícil equili so es la poción mágica de la reproducción capitalista. Cuando el Estado y la clase lo de acumulación incluyen te, con trabajo y bienes de consumo para las grande:

mayorías, la legitimidad está asegurada. El período histórico de mayor legi-timidad, al menos en el mundo desarrollado, pero con no pocas excepcio-nes subdesarrolladas, fue 1945/1975. O sea el llamado Estado de bienestar

De esta forma, la difusión masiva del consumo permite la excepcionalidad de

(Por Marcelo Matellanes) Casi la violencia estatal, fragiliza el moviles, dejan de cumplir su función histómiento obrero y expande los límites rica respecto del capital como relación mismos de la acumulación capitalista. Ello con una condición: que todos, pem esencialmente las clases dominantes, acepten que el Estado sea el poseedor excluyente de la trascendencia po-lítica y el tribunal de última instancia para dirimir conflictos (intra o intercla-

de la serpiente. A partir de la crisis de



los años setenta, el establishment. el gran capital productivofinanciero y to-da la derecha política responsabilizan a los gobiernos -en última instancia, al Estado- de esa crisis.

Es a partir de la revolución neocon servadora que los gobiernos, exigidos por intereses cortoplacistas y sectoria-

social, y comienzan a representar di recta, impune y gendarmemente los intereses de grupos. Por eso hemos dicho que la del Estado fue la primera priva-

Como esos grupos no están interesa dos en la reproducción del sistema s no en la propia, el ataque frontal a los Aquí comienza otro huevo del nido

Estados y a los movimientos obrero
e la serpiente. A partir de la crisis de mo masiyo v con el monopoli

> En otros términos, se han roto las bases mismas de la legiti midad capitalista, pero contra-riamente a lo que señalaba la teoría antes citada, no es el siste ma capitalista el que está esta llando, sino gran parte de la po-blación mundial. La actual alianza clase política-poder económi co cree noder sustituir al vieio Estado, pero lo único que emerre es la violencia. La universa lidad del consumo ha sido reem plazada nor la de la violencia cio que deia el Estado son mer tes, genocidas. Por supuesto quedan otras trascendencias: la fundamentalista, la religiosa, la étnica, la nacionalista, etcétera.

sociales, con regímenes labora-les dignos del siglo pasado. Cierto es que el estado anterior de cosas no era una joya. Pero éste devenir es de exterminio. Desempleados, vie-ios, enfermos, chicos de la calle, marginados; "diferentes" étnicos, sexuales

do premoderno de las relaciones

raciales, religiosos, etcétera. .. Y la cámara fotográfica que podría refleiar estas tendencias continúa sir

os parece útil hacer un alto en los do en esta columna, a fin de consolidar una idea general que sirva a todos los interesados en estos temas para profundizar sus propios razonamientos. La globalización-de la economía ha permitido dispersar en diversos países la etapas comprendidas en la cadena protiva de cualquier bien.

Sin embargo, el grueso de los secto-res pueden dividirse en dos grandes ca-

a) Aquellos en que el liderazgo de la cadena está del lado de quienes produ-cen. Esto sucede en los automóviles, las computadoras y bienes de mediana y alta tecnología incorporada. Quien retiene los mayores beneficios es quien diseña el producto y el proceso de manufactura, que a la vez ejecuta las eta-pas claves de la producción. Tanto los proveedores de componentes, como los sistemas de distribución o de venta, quedan subordinados al productor ma-

 b) Aquellos en que el liderazgo de la cadena está del lado de quienes tienen la organización de ventas. Esto se da en la industria textil, de calzado, de los juguetes y similar, con alto contenido de mano de obra. Empresas como Nike o Benetton no necesitan tener fábrica-en

guna fábrica. Les basta con tener un sistema de diseño, publicidad y distribución a escala mundial para quedarse con la mayor fracción de la utilidad global de la cadena. El proceso productivo se reparte hasta en cuarenta países, siguie ndo estrictamente la búsqueda del ba-

Las empresas que lideran ambas modalidades tienen su sede en los países centrales. A los países periféricos va al-guna producción del primer tipo y toda la producción posible del segundo.

En esa asignación hay toda una serie de grados. Las empresas de alta cos-tura buscan proveedores en Italia o Francia. Los fabricantes de remeras ya están instalándose en Vietnam, que es aún más barato que China.

Ese es el panorama en que debe diseñarse una política industrial para la Argentina, con tres aclaraciones

1.- Los países que están en vías de lograr superar la dependencia que todo esto implica -o al menos controlarlase fijaron metas de cinco a diez años (como Corea del Sur y Taiwan) y sostuvieron una política de aumento de salarios reales con un desplazamiento de las actividades hacia campos de cre ciente complejidad y autonomía tecno-

lógica.

2.- Hay un grupo de países de Asia

que se incorporar a sus (China, Tailandia, Malasia, Filipinas, Indonesia, Vietnam) pero no tendrár posibilidad de buscar tal autonomía. 3.- No hay ningún país que se inser

te exitosamente en esta división del trabajo reduciendo sus salarios. Argenti na y Brasil están pujando insólitamen-te entre sí para bajar los costos laborales de las automotrices que se instaler en cada país. Conseguirán mantener plantas de ensamblado, no plantas de producción de automóviles, pero per derán la posibilidad de un desarrollo autónomo del sector. La alternativa juntar los esfuerzos de los dos paíse detrás de un programa como el de Co-

rea del Sur Ouien quiera pensar por su cuenta er cómo juntar los pedazos debería enten-der la diferencia entre las cadenas globales con control del productor y con control del vendedor. A continuación debería considerar las enormes venta ias potenciales -hov totalmente desa echadas- que otorga el contar cor tantas materias primas como tiene la Argentina. Con esos elementos, surge con naturalidad una política posible. La

Comentarios o aportes a Sáenz Pe-ña 180 (1876) Bernal o al e-mail: Tu-

#### Los sectores que concentran los proyectos









Réplica a los resultados de una encuesta entre ejecutivos

mas semanas se difundieron encuestas entre ejecutivos de trasnacio nales que indicarían el notable pape que nuestro país ocupa en sus proyec-tos de inversión. Sin embargo, el análisis de la información que publicó el Ministerio de Economía sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) com-prometida para el período 1994/2003 obliga a ser cautelosos.

Señalamos las principales conclusiones que se extraen del trabajo cita-do. En términos de magnitud, del total de proyectos evaluados, el 76,3 por ciento ya se ejecutó en el período

Por ende, pasada la euforia privatista, que abriera opciones de rentabilidad sumamente convenientes el futuro no permite presagiar un compor-tamiento similar. El monto de inversión previsto para los próximos siete años asciende a USS 5.851.3 millones. Es decir, un promedio de U\$S 835,9 millones por año. Nimio apor-te (0,27 por ciento del PBI) de una variable que el paradigma de política económica en vigencia considera crucial para el dinamismo argentino. En realidad, si éste es el comportamiento provectable de la IED, cabe preguntarse cómo se lograrán tasas de inversión compatibles con niveles de cre-cimiento significativos, que exigen niveles de inversión superiores al 20 por ciento del PBI.

Un segundo aspecto a señalar es el destino sectorial de la IED. El análisis de la información disponible demuestra que es muy bajo el número de el capital extraniero. En orden de imautomotor netroquímico alimentos y

bebidas y energía. Una ligera reseña de la situación de cada sector permite una cierta evaluación del futuro. En el caso de las telecomunicaciones, ya se cubrió el retraso tecnológico que el sector exhibía en telefonía básica. Asimismo, ya se ejecutó parte significativa de la inver-sión en telefonía celular. Por ende, las futuras inversiones serán sustantiva-En el sector automotor, la IED está

asociada a la instalación de nuevas plantas ligadas con el nuevo esquema de articulación sectorial argentinobrasileño. La dirección de este proceso está gobernada por la trasnacionaliza ción de la industria terminal en el mar-co del Mercosur. Tan sólo U\$\$ 100

INVERSION EXTERNA DIRECTA 1994/2003 Objetivo de la inversión millones de HSS nor cionto Nuevas nlantas 6 358 4 27 Ampliación de nlantas 2 562 10.9 Modernización de procesos/Desarrollo de 8 893 6 38 . nuevos productos Adquisición de empresas/paquetes accionarios 5.253.3 22.5 23 367 6

tor de autopartes. Esto refleja el bajo grado de integración que adonta la industria local con sus nefastas implicancias en términos de incorporación de tecnología y demanda de empleo. También en este sector el esfuerzo inversor principal parece haber conclui-En el campo de la petroquímica, la

millones tuvieron por destino el sec-

instalación de plantas con destino a abastecer la demanda local de fertilizantes y la inserción del Mercosur y el mercado internacional aprovechando el bajo costo del gas constituyen los motivos para las nuevas inversiones. Sin embargo, el bajo dinamismo tecnológico que caracteriza a esta rama y la incertidumbre respecto del comportamiento de los precios inter nacionales no permiten abrigar expec tativas muy favorables.

En el sector energético más del 50 por ciento de la IED comprometida se vincula con la compra de empresas o paquetes accionarios. Parece evidene entonces que, habiéndose cumplido la etapa más relevante de las privatizaciones, la perspectiva futura también es de disminución.

Por último, el sector de alimentos onstituve el único de los mencionados en el cual existen claramente ventajas comparativas y donde la instalaión de nuevas plantas en vistas al Mercosur augura un futuro venturoso

Lo expuesto indica que además de ser pocos los sectores atractivos para el inversor extranjero, en casi todos

El domingo pasado se publicó en este suplemento una encuesta a directivos de multinacionales que mostraba un buen

panorama para Argentina. como destino de inversiones productivas. En esta nota se sostiene que el panorama no es muy alentador.

los casos (la excepción es alimentos) el boom inversor ya parece haber ter-minado. Si a los sectores considerados por la información que analizamos les agregáramos la perspectiva en materia minera y forestal y el futuro siderárgico, se terminan los "núcleos dinámicos" del capitalismo argentino. Puede evaluarse también la IED en relación con los distintos objetivos que ésta tuvo. El análisis indica que el mayor nivel de inversión corresponde al objetivo "modernización de procesos" (38 por ciento del total), en particular en el área de servicios y fundamentalmente, en las telefónicas. En tanto es te objetivo suele asociarse con los sectores más ligados al cambio tecnolópico y en tanto el sector dominante ya realizó –según expusimos– las inver-siones más relevantes, el futuro no pa-

El segundo objetivo de la IED en la información considerada es la instala-ción de "nuevas plantas" (27,2 por ciento). Aquí pesa lo ocurrido en el sector industrial y particularmente la industria automotriz. En tanto las inversiones en nuevas plantas va se eiecutaron o están comprometidas y los sectores que predominan en la industria local no son parte de la avanzada tecnológica, sería difícil esperar que lo que no se invierta en nuevas plantas sea reemplazado por inversiones dirigidas a modernizar procesos o a

desarrollar productos.

Asimismo, la estrategia de ensamblado imperante limita los niveles de inversión futuros. Por otra parte, en el subsector alimentos, donde el dinamismo podría mantenerse, los montos de inversión requeridos son de menor magnitud.

El tercer obietivo en importancia de la IED es la "compra de empresas o paquetes accionarios" (22,5 por ciento del total). Debe aclararse que esto no necesariamente supone "nueva in versión" en el país. Implica la adquisición de empresas ya existentes. Por otra parte, en tanto las privatizaciones influveron decisivamente en esta movancia futura resta dinamismo a este

Sintetizando, el análisis de la IED

on el PBI, un "boom inversor" que con la sola excención del sector alimentario ya parece haber terminado y una elevada proporción de compras de empresas ya existentes.

Estos elementos indican que difícilmente el flujo de financiamiento del cual hoy goza nuestro país pueda sostenerse en el tiempo con base en un aporte sustantivo de la IED. Ratifica que el financiamiento externo actual tiene por objeto financiar déficit fisvas o de corto plazo.

En tanto la IED mantenga las características expuestas, una eventual inrupción del financiamiento externo nunca podría ser sustituida por una corriente genuina de IED capaz de sos-tener el déficit estructural del balance de pagos que la experiencia neoliberal argentina ha construido

Más allá de las encuestas y las opiniones de los ejecutivos extranjeros se confirma una constante histórica: la "prioridad" que para ellos tiene la Artina parece asegurarnos "pobres"



Somos los únicos que otorgamos préstamos personales desde u\$s 1000.

Financiados hasta 36 meses.

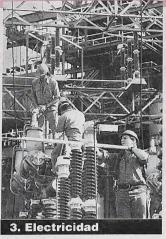


**Banco Municipal** de La Plata

Bartolomé Mitre 844 • Tels. 345-1202/1272/1891/3980/4343

#### Los sectores que concentran los proyectos







a a los resultados de una encuesta entre ejecutivos

#### INVERSION EXTERNA DIRECTA 1994/2003

Objetivo de la Inversión	millones de U\$S	por ciento
Nuevas plantas	6.358,4	27
Ampliación de plantas	2.562	10,9
Modernización de procesos/Desarrollo de		
nuevos productos	8.893,6	38 -
Adquisición de empresas/paquetes accionarios	5.253,3	22,5
TOTAL	23.367.6	100

millones tuvieron por destino el sector de autopartes. Esto refleja el bajo grado de integración que adopta la in-dustria local con sus nefastas impli-cancias en términos de incorporación de tecnología y demanda de empleo. También en este sector el esfuerzo inversor principal parece haber concluido.

En el campo de la petroquímica, la instalación de plantas con destino a abastecer la demanda local de fertilizantes y la inserción del Mercosur y el mercado internacional aprovechando el bajo costo del gas constituyen los motivos para las nuevas inversiones. Sin embargo, el bajo dinamismo tecnológico que caracteriza a esta rama y la incertidumbre respecto del comportamiento de los precios internacionales no permiten abrigar expec-tativas muy favorables.

En el sector energético más del 50 por ciento de la IED comprometida se vincula con la compra de empresas o paquetes accionarios. Parece evidente entonces que, habiéndose cumpli-do la etapa más relevante de las privatizaciones, la perspectiva futura tam-bién es de disminución.

Por último, el sector de alimentos constituye el único de los mencionados en el cual existen claramente ven-tajas comparativas y donde la instalación de nuevas plantas en vistas al Mercosur augura un futuro venturoso.

Lo expuesto indica que además de r pocos los sectores atractivos para el inversor extranjero, en casi todos

El domingo pasado se publicó en este suplemento una encuesta a directivos de multinacionales que mostraba un buen panorama para Argentina, como destino de inversiones productivas. En esta nota se sostiene que el panorama no es muy alentador.

los casos (la excepción es alimentos) el boom inversor ya parece haber terminado. Si a los sectores considerados por la información que analizamos les agregáramos la perspectiva en materia minera y forestal y el futuro siderúrgico, se terminan los "núcleos dinámicos" del capitalismo argentino. Puede evaluarse también la IFDen re-Puede evaluarse también la IED en re-lación con los distintos objetivos que ésta tuvo. El análisis indica que el ma-yor nivel de inversión corresponde al objetivo "modernización de procesos" (38 por ciento del total), en particular en el área de servicios y fundamental-mente, en las telefónicas. En tanto este objetivo suele asociarse con los sec-tores más ligados al cambio tecnológico y en tanto el sector dominante ya realizó –según expusimos– las inversiones más relevantes, el futuro no parece promisorio.

rece promisorio.

El segundo objetivo de la IED en la información considerada es la instalación de "nuevas plantas" (27,2 por ciento). Aquí pesa lo ocurrido en el sector industrial y particularmente la industria automotriz. En tanto las informaciones a nuevas plantas una ciente de la consecución de la industria de la consecución de la consecución de la consecución de la industria de la consecución de la consecución de la información de la i ndustria automotiz. En tanto las in-versiones en nuevas plantas ya se eje-cutaron o están comprometidas y los sectores que predominan en la indus-tria local no son parte de la avanzada tecnológica, sería difícil esperar que lo que no se invierta en nuevas plantas sea reemplazado por inversiones dirigidas a modernizar procesos o a desarrollar productos.

Asimismo, la estrategia de ensam-blado imperante limita los niveles de inversión futuros. Por otra parte, en el subsector alimentos, donde el dinamismo podría mantenerse, los montos de inversión requeridos son de menor

magnitud.
El tercer objetivo en importancia de la IED es la "compra de empresas o paquetes accionarios" (22,5 por ciento del total). Debe aclararse que esto no necesariamente supone "nueva inversión" en el país. Implica la adquisición de empresas ya existentes. Por otra parte, en tanto las privatizaciones influyeron decisivamente en esta modalidad de inversión, su menor relevancia futura resta dinamismo a este objetivo. Sintetizando, el análisis de la IED

jos montos de inversión en relación con el PBI, un "boom inversor" que con la sola excepción del sector ali-mentario ya parece haber terminado y una elevada proporción de compras de empresas ya existentes.

Estos elementos indican que difícil-mente el flujo de financiamiento del cual hoy goza nuestro país pueda sos-tenerse en el tiempo con base en un aporte sustantivo de la IED. Ratifica que el financiamiento externo actual tiene por objeto financiar déficit fis-cal o sostiene inversiones especulati-

vas o de corto plazo.

En tanto la IED mantenga las características expuestas, una eventual interrupción del financiamiento externo nunca podría ser sustituida por una co-rriente genuina de IED capaz de sostener el déficit estructural del balance de pagos que la experiencia neoliberal argentina ha construido.

Más allá de las encuestas y las opiniones de los ejecutivos extranjeros se confirma una constante histórica: la "prioridad" que para ellos tiene la Argentina parece asegurarnos "pobres' resultados.

IMPRESIONES

COLORES TECNOLOGIA HEIDELBERG (Alemania)



8 285

Somos los únicos que otorgamos préstamos personales desde u\$s 1000.

Financiados hasta 36 meses.



#### Banco Municipal La Plata

Bartolomé Mitre 844 • Tels. 345-1202/1272/1891/3980/4343

El Buen Inversor

Los operadores están inquietos. Tienen ganas de que la fiesta continúe a todo ritmo, pero un viejo cascarrabias se empecina en querer darla por concluida. Ese aguafiestas no es otro que Alan Greenspan, titular de la FED (banca central estadounidense), que nuevamente alertó -aunque esta vez en forma elíptica-sobre los peligros de la burbuja bursátil.

Plazo Fijo a 30 días

Caia de Ahorro

Call Money

60 días

nos ahorristas.

(Por Alfredo Zaiat) Se sabe que los financistas, pese a que brindan una imagen de segu-ros de sí mismos, son esencial-mente personas miedosas. Son atrevidos y los riesgos que toman son más por propia inconciencia que por valentía. Entonces, cuan-do alguien insinúa la posibilidad de una tormenta les empiezan a temblar las piernas. Obviamente que esa reacción no la produce cualquiera. Desde hace varios meses, un viejo banquero que se aca-ba de casar con una joven periodista les hace ver despiadadamente esas debilidades. Ese banquero no es otro que el titular de la Reserva Federal (banca central estadounidense). Alan Greenspan, que de una forma u otra ha asegurado que para él es peligrosa la burbuja especulativa que no para de crecer en la Bolsa de Nueva York. Y, por lo tanto, no descarta una suba de la tasa de interés de corto plazo para prevenir un rebrote de la inflación.

Todo esto no sería más que una dista les hace ver despiadadamen-

Todo esto no sería más que una

en \$

7,5

3.4

5.4

**VIERNES 7/3** 

en u\$s % anual

5,7

6.2

2.4

ras mundiales, que sólo le intere-saría a aquellos que gustan de essaria a aquerios que gustaria de ser tudiar los auges y posteriores crac de los mercados. Pero la globalización de los negocios bursátiles ha atrapado a las plazas denomia na dirapado a las piazas cenomi-nadas emergentes, entre ellas la argentina, en una alocada dinámi-ca: los papeles se mueven siguie-ndo los vaivenes del Dow Jones -índice líder de Wall Street- y de indice inder de wall street—y de la tasa internacional. Por ese mo-tivo, lo que dice Greenspan no só-lo impacta en Nueva York, sino que se afecta al resto de los mercados.

Las tendencias se van definiendo entonces por factores externos más que por locales. El contexto de la economía argentina y la evo-lución de las ganancias de las empresas ofrecen un fondo firme a la actividad bursátil. Los corredores coinciden con que el escenario es alentador, con un fuerte aumento de los depósitos, con elevados pre-cios internacionales para los productos de exportación y con una situación política que no está afec-

tando la marcha de la economía.

Pero una suba de la tasa de corto que eventualmente podría deci-dir la FED -su Comité de Mercado Abierto se reunirá a fines de es-te mes— modificaría este panorama favorable. Por ahora, la *hiper*liquidez que predomina en los mercados y la recuperación de la con-fianza de los inversores extranjeros en la región después del efec-to Tequila han estado alimentan-do el presente boom. Y cuando los financistas están de fiesta subestiman situaciones que, frente a un cambio en el flujo de capitales especulativos, emergen con fuerza. Al respecto, las crecientes necesidades de financiamiento de la región, que con una suba de la tasa

un dato a tener en cuenta

Ante esa posibilidad, ciertos brokers han empezado a desprenderse de títulos públicos, y reco-miendan no sumarse a la fiesta porque piensan que está cercano su fi-



## FLAGO (en porcentaje)

Maizo 1990	0,0
Abril	
Mayo	0,1
Junio	0,0
Julio	0,5
Agosto	0,2
Septiembre	
Octubre	0,5
Noviembre	0,2
Diciembre	0,3
Enero 1997	0,5
Febrero	0,4
Marzo (*)	0,2

(\*) Estimada Inflación acumulada últimos 12 meses: 0,9 %.

#### **LOS PESOS** Y LAS RESERVAS DE LA ECONOMIA

(en millones)

en \$
13.508
8.395
6.526
10.164

Reservas al 05/03 Oro v dólares Títulos Públicos 2.398

en u\$s

Nota: La circulación monetaria es el dinero que está en poder del público y en los bancos. Los montos de los depósitos son una muestra realizada por el BCRA. Las reservas están con-tabilizadas a valor de mercado.



VIERNES 28/2

6,8

7,6

34

5,4

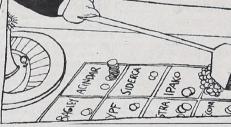
en u\$s % anual

6,5

2.5

5.0

NOTA: Todos los valores son promedios de mercado y para los plazos fijos se toma la tasa que reciben los pequeños y media-



	PRECIO (en pesos)		VARIACION (en porcentaje)		
	Viernes 28/2	Viernes 7/3	Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	1,875	1,950	4,0	4,0	39,3
ALPARGATAS	0,970	0,920	-5,2	-5,2	7,0
ASTRA	1,810	1,810	0,0	0,0	-5,2
C.COSTANERA	3,350	3,380	0,9	0,9	10,5
C.PUERTO	3,050	3,250	6,6	6,6	14,0
CIADEA	5,150	5,300	2,9	2,9	11,6
COMERCIAL DEL PLATA	3,200	3,150	-1,6	-1,6	23,1
SIDERCA	2,030	2,100	3,4	3,4	15,1
BANCO FRANCES	9,550	9,800	2,6	2,6	4,8
BANCO GALICIA	6,030	6,200	2,8	2,8	3,2
INDUPA	1,230	1,250	1,6	1,6	8,7
IRSA	3,640	3,600	-1,1	-1,1	12,2
MOLINOS	3,750	3,800	1,3	1,3	6,7
PEREZ COMPANC	7,660	7,800	1,8	1,8	11,0
SEVEL	2,500	2,600	4,0	4,0	3,2
TELEFONICA	3,160	3,260	3,2	3,2	24,4
TELECOM	4,770	4,870	2,1	2,1	18,2
T. DE GAS DEL SUR	2,560	2,600	1,6	1,6	9,8
YPF	26,750	26,600	-0,6	-0,6	6,1
INDICE MERVAL	717,650	730,360	1,8	1,8	12,5
PROMEDIO BURSATIL		8 1 N 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	1,8	1,8	2,4



#### (cotización en casas de cambio)

Variación en %	
Viernes	1,0015
Jueves	1,0015
Miércoles	1,0015
Martes	1,0015
Lunes	1,0015
Viernes ant	1,0015



-¿Los operadores siguen con miedo? -La mayoría de los corredores está convencida de que la tasa de interés de corto plazo que define la Reserva Fe-deral (banca central estadounidense) subirá un cuarto de punto. La discusión que existe en el mercado al respecto es cuándo la FED tomará esa decisión. Puede ser en su próxima reunión del 25 de marzo o en la próxima. Creo que Alan Greenspan definirá qué hacer de acuerdo a la evolución que tenga en las próximas semanas el Dow Jones. Si ese indicador de las principales acciones industria-les de la Bolsa de Nueva York vuelve a focar nuevos máximos, Greenspan podría adelantar el retoque hacia arriba de la tasa.

*-En tanto, ¿qué pasará en el mercado?* -La tendencia de fondo es muy positiva. Pero en el corto plazo creo que el mercado estará un poco limitado. Tiene un techo difícil de romper.

—¿En qué nivel del índice de acciones líderes MerVal se

encuentra ese límite (el viernes cerró a 730 puntos)?

-Para el corto plazo, en un rango de 750 a 760 puntos. Este fue el nivel que marcó su último máximo.

 -¿Y en qué nivel se ubicará a fin de año?
 -Nuestra estimación es de 820 puntos. Pero depende de muchos factores. En el corto, pienso que sería conveniente vender parte de la tenencia cuando el MerVal se acerque a los 760 puntos. Además, si la FED modifica la tasa de corto, los mercados volverán a caer, y a partir de ese nuevo cimbronazo los papeles empezarán un crecimiento más moderado.

ARCELO COBAS

Director de la Sociedad de Bolsa

COHEN S.A

-¿Qué le preocupa? -El tema político: la relación Menem-Duhalde y la incertidumbre que generarán las elecciones. Por ese motivo es muy difícil predecir con exactitud qué puede pasar con el MerVal a fin de año. Además, habrá qué ver cuál será la evolución de la tasa de interés internacional.

En definitiva, pienso que éste será un año más volátil que el anterior, debido a que los precios de los papeles ya subieron bastante.

-¿Qué están haciendo los inversores extranjeros?

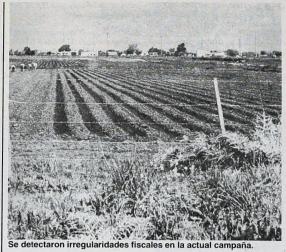
-La semana pasada estuvieron desarmando parte de sus posiciones. Algunos fondos del exsuba de las cotizaciones. Argunos fondos de la suba de las cotizaciones. Pero rápidamente cambiaron de actitud. Y su participación en la plaza dependerá de la marcha de la economía. Si las principales variables conti-núan positivas, el mercado local será más seductor. Hay que tener en cuenta que las plazas desarrolladas ya subieron demasiado.

-¿Qué papeles le gustan? -Indupa, Bagley, Astra, YPF, Acin-



	PRECIO		(en		
	Viernes 28/2	Viernes 7/3	Semanal	Mensual	Anual
Bocon I en pesos	122,400	121,500	-0,7	-0.7	2,5
Bocon I en dólares	125,500	125,400	-0,1	-0,1	1,5
Bocon II en pesos	95,500	94,500	-1,0	-1,0	3,3
Bocon II en dólares	110,850	110,900	0,1	0,1	3,3
Bónex en dólares					
Serie 1987	99,000	99,000	0.0	0.0	-0,6
Serie 1989	98,350	97,800	-0,6	-0,6	0,7
Brady en dólares					
Descuento	83,250	83,000	-0.3	-0.3	4,0
Par	66,750	66,250	-0.7	-0.7	4,7
FRB	90,500	90,500	0.0	0,0	4,0

Los precios son por la lámina al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas.





Desencanto de productores

## EVASION CABALGA A CAMPO ABIERT

Los productores empiezan a mostrar su preocupación por la falta de resultados en la anunciada batalla contra la evasión en el agro en la presente cosecha. Pese a los prometidos esfuerzos de la DGI por reforzar los controles, ya se han de-tectado irregularidades en la comercialización de la actual campaña tri-guera. Mientras el jefe de la Ofici-na de Control Comercial de Agricultura, Ricardo Sosa, aseguró que se efectuará un severo operativo "cerrojo" cuando la cosecha llegue al mercado, la Sociedad Rural ad-virtió que "la situación demuestra un escenario cada vez más complejo, resultando una evasión cada vez mayor

La demanda no sólo está referida a la evasión en granos. La tradicional entidad rural, que preside Enrique Crotto, se quejó de "los casos denun-ciados, que habiendo tomado estado público, han hecho suyos las autori-dades competentes, pero siguen con dificultades procesales que imposibi-litan sanciones ejemplares". Aunque no lo menciona, la alusión está refe-rida al caso Samid, el matarife denunciado por la DGI por "asociación ilí-cita", cuya causa pareciera estar pa-ralizada en la Justicia, sin que siquie-ra se haya citado a declarar a los involucrados a más de seis meses de la ampliación de pruebas presentada por el organismo recaudador.

La creación de la Oficina de Control Comercial, junto a la conformación de la Mesa Consultiva del Sec-tor Carnes, con participación de autoridades oficiales y entidades de pro-ductores, despertó expectativas sobre un accionar más decidido. Sin embargo, las entidades empiezan a exponer su desencanto, La Sociedad Rural, en un lenguaje inusualmente duro, apuntó que "la realidad convierte en estéril la participación de las entidades, que por mejor voluntad que pongan, se enfrentan con hechos que parecie-ran afirmar que la evasión es impune, porque está protegida por sectores de poder"

Ricardo Sosa ratificó en la última semana la puesta en marcha de "enérgicas acciones de control" para combatir una evasión estimada en 700 millones de pesos al año en el sector cár-nico y en 400 millones en granos. El titular de la oficina de control aseguró que se llevarán a cabo operativos conjuntos con la DGI para impedir

maniobras de evasión con la cosecha gruesa. Entre los procedimientos de fiscalización que se pondrán en prác-tica, Sosa destacó la aplicación de mayores controles en balanzas públicas y rutas, la exigencia de presentación de la carta de porte o remito a los transportistas y el cruzamiento de información sobre operaciones primarias.

Al respecto, la Rural advirtió que "no es creando nuevas normas que se dará respuesta adecuada, por cuanto se corre el riesgo de aumentar las exi-gencias de aquellos que cumplen y dejar sin controles a los marginales de siempre'

SORGO. El INTA calculó en 23,7 millones de pesos la pérdida resultante en la actual cosecha de sorgo por la producción que se dejaría sin recolectar. El organismo precisó que, durante la cosecha, se dejan sin recoger 341 kilos por hectárea, casi el 8,8% de un rinde promedio de 5000 kilogramos. Como la superficie sembrada con esa forrajera en la presente campaña llegó a 770 mil hectáreas, el INTA calculó la merma en unas 263 mil toneladas, valuadas en 23,7 millones. El elevado nivel de pérdidas - la tolerancia se ubica en sólo 3,5 por ciento-encuen-tra sus causas en el "alto porcentaje de vuelco, principalmente por el re-traso en el inicio de la cosecha". También colabora a aumentar la merma la "gran desuniformidad de

altura de las panojas" y la "alta preatula de las pariojas y la alta pre-sencia de malezas, lo que aumenta las pérdidas por cola y cabezal" de la cosechadora. El INTA recomen-dó a los productores sembrar en épocas oportunas para cada subregión, cuando la temperatura y la humedad

del suelo lo permitan.

FISCALIZACION. La DGI y la Secretaría de Agricultura coordina-rán el control de documentación en la comercialización de granos. Con tal fin, en la última semana emitieron una resolución conjunta por la que se establecen nuevos formularios para la facturación y certificación de depósitos. Según informó la DGI, la in-violabilidad de estos certificados permitirá su empleo para el acceso a créditos como garantía de la mercadería en depósito



Sin duda. nane abon



**BANCO PROVINCIA** 

PROVINCI DE BUENOS AIRES



(Por Héctor Pedro Recalde\*) El ministro de la escasez de Trabajo anunció que el Gobierno proyecta un nuevo indulto (blanqueo) para todos aquellos empleadores que violaron la ley al contratar trabajadores clandestinamente, o falsificar datos como la fecha de ingreso o la remuneración del trabajador.

Algún trasnochado tecnócrata, en

Algín trasnochado tecnócrata, en una nueva versión de las zonceras criollas de Jauretche, llegó a afirmar que el trabajador es culpable porque se beneficia al no aportar. Es un cómplice del empresario o un partícipe necesario en el fraude. Le faltaba decir que el obrero es el principal responsable o autor ideológico del delito. De esta manera, excusa al empleador y da pista para que aterrice el indulto.

¡Claro, cómo van a ser responsables del trabajo en negro los rubios de ojos celestes!

Esta curiosa concepción trastrueca los roles, y la víctima pasa a ser el vicimario. El trabajador en negro, en el mejor de los casos, no tiene obra social, no cobra salario familiar, no pueba sacar crédito, no tiene derechos jubilatorios, no tiene derechos al subsidio por desempleo, etc. Es un kelper, pero morocho de ojos marrones. Agravando esta injusta situación, el ministro de la escasez de Trabajo afirma que el blanqueo se tiene que producir únicamente si se niegan los derechos adquiridos de los asalariados. Que el Gobierno "no está de acuerdo con que se reconozcan para atrás, por el tiempo que el trabajador estuvo en negro, los derechos de seguridad social". Es decir, a los trabajadores ni justicia.

De acuerdo con la ley, el asalariado que personalmente o a través del sindicato reclamó al empleador por estar en negro tiene derecho a percibir compensaciones económicas, por ejemplo, el 25% de los sueldos que le pagaron en negro. Además, el empleador no lo puede despedir sin causa durante dos años. Si lo hace, le debe pagar el doble de la indemnización. En consciuencia, el proyecto es inconstitucional, entre otras cosas, por cuanto viola el derecho de propiedad del trabajador afectado. Aclaramos que el artículo 17 de la Constitución garantiza el derecho de propiedad a todos. No es patrimonio exclusivo de

"El ministro de la escasez de Trabajo anunció un blanqueo laboral que trastrueca los roles, ya que convierte al empleado de víctima en victimario."

los rubios de ojos azules. También ampara al negro.

Las objeciones no terminan aquí. La experiencia nacional indica que, más allá de las críticas de orden ético, moral y hasta de sana competencia, los blanqueos no sirvén. Por ejemplo, no hace mucho (exactamente desde el 26 de diciembre de 1991 al 30 de junio de 1992) los empleadores tuvieron ocasión de compurgar todas las irregularidades cometidas. Podían blanquear todo lo que habían ennegrecido. Sin embargo, fueron muy pocos los que lo hicieron, y hoy la evasión ÿ el fraude son mayores que entonces. La reiteración de blanqueos consagra la impunidad y alienta la reincidencia.

El remedio a la evasión pasa por

otras medidas. Hay que simplificarles a las pymes los trámites burcoráticos para ayudarlas a cumplir la ley. Hay que tener decisión política para castigar fuertemente a los grandes evasores. Sólo el neoliberalismo puede pretender que 50 inspectores controlen el cumplimiento de la ley en 185.000 establecimientos de la ciudad de Buenos Aires, y que 450 lo deban hacer en 500.000 establecimientos en todo el país. Pero los funcionarios hablan como si reción asumieran. Miran como desde un balcón, diciendo ¡qué barbaridad, nadie hace nadal Y, de repente, se produjo el cortocircuito, Silvani dijo que desconocía la existencia del proyecto. Mucho más duro fue el ministro de Economía, que negó rotundamente la posibilidad del blanqueo. Pero no porque perjudicaba a los trabajadores, ni por una cuestión de legalidad, sino porque conspiraba contra la recaudación fiscal.

La realidad es que esta política laboral fomentó el trabajo en negro a través de la creación de formas de contratación (aprendizaje, pasantías, becas, modalidades flexibles) que niegan la existencia misma del trabajador. Estas contrataciones no sólo fueron celebradas por empleadores privados. También lo hicieron, entre otros organismos públicos, el Ministerio de Trabajo, el de Economía y el de Defensa: Ahora parece que "digo que no dije lo que deca, sino lo que dije que digo", y que el indulto sería sólo para multas y sanciones.

Las razones del cambio copernica-

Las razones del cambio copernicano no fueron explicadas. Mientras tanto, la responsabilidad por los actos de gobierno y la evasión y el fraude laboral siguen impunes.

\* Profesor de Derecho del Trabajo de la UBA.

# ELBAUL Por M. Fernández López DE MANUEL

.ópez

#### ¿Es paz o guerra?

Usted quiere una camisa. En cualquier comercio, por el precio de una nacional le dan tres asiáticas. Compra la extranjera, y el dinero que ahorró le permite adquirir otros bienes. Su bienestar crece. ¿No es un favor que nos hacen? Si usted piensa así, coincide con Joseph Garnier –cuyo texto usaba Nicolás Avellaneda cuando enseñaba Economía en la UBA-, para quien el comercio internacional era un medio para la fraternidad universal. Sin embargo, para quien perdió su empleo como obrero textil, o quien debió cerrar su fábrica textil, el caso no es de paz sino de guerra. Lo mismo para quien pretenda ingresar como vendedor en los mercados de los mismos países que nos inundan con su producción. Así percibía la realidad Philip Hörnigk, economista austríaco del siglo XVII, quien en una de sus Reglas Principales de la Economía Nacional escribió: "No se permita bajo circunstancia alguna importar mercancías de las que exista dentro del país una provisión suficiente en la calidad adecuada; y al respecto no se mostrará a los extranjeros simpatía ni compasión, ya fueren amigos, parientes, aliados o enemigos. Toda amistad termina cuando significa mi propia debilidad o ruina". En tiempos de Hőrnigk, y aun mucho después, el comercio con mercados de ultramar tenía mucho de aventura militar: al lado de cada barco mercante inglés repleto de manufacturas, iba la nave de guerra para proteger al mercader. E inversamente, la marina mercante era a menudo usada para fines militares. La Argentina, como colonia, ex colonia y después periferia del capitalismo, vivió experiencias trascendentes, donde lo económico era inseparable de lo militar: dos invasiones armadas y sorpresivas, cuyo fracaso indujo a Inglaterra a cambiar su política exterior, el bloqueo de Inglaterra y Francia a los puertos argentinos, coronado por la espantosa matanza del 20/11/1845; la conversión de millares de aborígenes en desaparecidos NN, en 1879, para incorporar sus tierras al mercado mundial. La ciencia económica no ignora esos hechos, pero a ella la escriben los g

#### ¿Qué hiciste tú en la guerra, papá?

Al caer el famoso muro, en 1989, quedó desnuda la naturaleza del conflicto. La alianza colectivista, en el mejor de los casos, había si do un contrapeso en lo político, pero ignorable en lo económico. Varias superpotencias producían todas las manufacturas que, mal que mal, se hacían en el país para abastecer el mercado interno. Incluso, gracias a los benditos subsidios, podían ofrecer mejores condiciones para nuestros rubros exportables. Era el momento del gran asalto, de acometer impetuosamente el Estado, la sociedad y el espacio de la Argentina, para primarizarla como en sus primeros tiempos. Ante una invasión, caben varias actitudes: abrir la puerta, cerrarla o selec-cionar al que entra. En otras situaciones históricas, la defensa se valió de factores naturales, como el desfiladero de las Termópilas en Grecia, la zanja de Alsina para impedir malones o la franja perime-tral de Israel para alejar la zona enemiga. En este caso, elegimos dejar entrar sin limitación. A diferencia de Chile, que regula el ingre-so de capital foráneo, el país se hizo para él zona liberada, fuera de largo o corto plazo, productivo o improductivo, inversión directa o especulativa, blanco o por blanquear, sin preguntarle nada y sí dándole un seguro de cambio, como es un tipo de cambio fijo; así nos fue, cuando el capital especulativo fugó repentinamente y así nos irá sin duda en lo futuro si igual régimen se mantiene. Renunciamos a Banco Central, y volvimos al régimen anterior a 1935, cuando el único prestamista de última instancia eran las casas matrices extranjeras de filiales que operan en el país. Ese régimen sólo existe hoy en una colonia, Hong Kong, a punto de mudar de amo. Tontos los americanos, alemanes, franceses y japoneses, que no imitan nuestro régimen cambiario. En una guerra, en que el arma estratégica más poderosa es el conocimiento, y éste un atributo del capital humano, elegimos deteriorarlo por múltiples vías: obligando al pobre, a través del IVA, a financiar el gasto del Estado en "igualdad" con el rico; ignorando la exigencia constitucional de mejorar el gasto en educación; generalizando el régimen de mercado a la educación, la salud y la jubilación, y a la vez excluyendo del mercado a millones de familias, sumidas en un desempleo sin solución. ¿Triunfo? ¿Derrota? Según de qué lado se esté

#### B ANCO DE DATOS

ATACAMA

"La participación de esta so-ciedad en el denominado Proyecto Atacama no ha supera-do, hasta el momento, la etapa de negociaciones", reza el es-cueto comunicado enviado por YPF a la Bolsa de Comercio el día viernes. Diversas versiones aseguraban que la mega-petrolera tomaría una partici-pación en la sociedad Gaso-ducto Atacama, integrada hasta el momento por la empresa estadounidense CMS Energy y la chilena Endesa. Precisamente, José Yuraszeck, presidente de esta última empresa

-la de mayor envergadura en
electricidad de ese país-, sostuvo el jueves que "las conversaciones están muy avanzadas lo más probable es que YPF sea el tercer socio con un 20 por ciento". La inversión para este proyecto, que unirá la pro-vincia de Salta con el litoral del norte chileno y que estaría operativo a principios de 1999, asciende a 450 millones de dólares. Endesa proyecta construir dos centrales termoeléc-tricas alimentadas por el combustible transportado por ese gasoducto. El titular de la empresa trasandina negó, por otra parte, que ese emprendimiento pueda verse afectado por la construcción del segundo gasoducto, denominado Norgas, que lleva adelante en forma paralela la Central Termoeléctri-ca Tocopilla, controlada por el consorcio internacional Inversora Andina.

#### BALANCE

El ingreso de balances a la Bolsa ha sido muy activo en estos días. El viernes, por caso, lo hicieron no menos de media docena de empresas cotizantes. El que presentó la petrolera Astra, correspondiente al ejercicio concluido el 31 de diciembre pasado, registró una ganancia de 51,4 millones de pesos, con un patrimonio de 605,5 millones. Su directorio propondrá a la Asamblea de accionistas el pago de un dividendo en efectivo de 4 por ciento. El estado económico de Bagley, cerrado en la misma fecha, arrojó en cambio una pérdida de 5,6 millones de pesos, con un patrimo-nio neto de 178,1 millones, Edenor, la distribuidora de energía de la zona norte, ganó 70,7 mi-llones también al 31 de diciembre, fecha en la que su patrimo-nio ascendió a 896,3 millones. En este caso el dividendo en efectivo que propondrá la empresa es el equivalente al 4,8 por ciento del capital social en cir-culación. Por su parte el balance de Dycasa mostró en su ejercicio anual cerrado a fines del '96, un beneficio de 7 millones, mientras su patrimonio alcanzó los 65 millones.

#### SEMINARIOS

El Instituto Argentino de Mercado de Capitales (IAMC) dio a conocer el cronograma de cursos y seminarios del ciclo 1997. El primero de ellos es el de Posgrado de Especialización en Mercados de Capitales, cuya inscripción cierra el próximo 26 de marzo. Los otros cursos que se inician este mes son Experto en Mercado de Capitales, Administración de Cartera de Inversiones y Nuevos Instrumentos de Financiamiento a través del Mercado de Capitales.